

ヒトの「値下げ」を止めよ

鳩山政権は、年の瀬に、「輝きのある日本へ」と題する新成長戦略の基本方針を発表した。環境、健康、観光などの分野で100兆円超の需要を創出し、2020年度までの平均で名目3%、実質2%を上回る成長を成し遂げるという「大風呂敷」を広げてみせた。

「しかし、これは、現在の『新型デフレ』をまったく理解していない発想です」こう言うのは、同志社大学の浜矩子教授だ。浜氏は最新刊『2010年日本経済「二番底」不況へ突入する!』の中でも、「大型倒産・大量失業はこれから本格化する」など警鐘を鳴らしている。

「現在のデフレ経済下では、企業が賃金というヒトの値段を切り詰めることで、低価格を実現している。そのため、たとえ成長しても、成果がヒトに分配されないのです。いざなぎ景気超えと言われた'02年春から6年

間の拡大期でも、成長の恩恵を感じた人はごく限られた少数の勝ち組だけで、格差が広がった。いま再び成長を目指しても、同じ道を進むことにしかならない。それよりヒトの値段が下がるのを止めなければいけないのです」

日本を襲うデフレスパイアルの大波は年が新しくなつても、とどまりそうにはない。吉野家が『すき家』に対抗して、値下げを決めるなど、出血どころか、企業生命をかけた価格戦争が始まっている。2010年はまつている。こうした価格(激安)戦争で倒れる企業が続出することができ予想されている。

なく、年金などの福祉もやせ細る。国が分配する力(税収)が減るのだから、当たり前である。「日本がアルゼンチン化する」希望を失った市場関係者の間では、そんな科白が聞かれるようになつていて。アルゼンチンは'90年代前

半、世界有数の成長国であつた。しかし、経済発展が選んだ「福祉重視」を標榜する政権は、大量の赤字国債を発行した。4年間で国家財政は急激に悪化し、やがてデフォルト(債務不履行)に陥つた。

なぜ技術を捨てるのか

今翻つて日本の状況を俯瞰すれば、「経済発展→格差の拡大→政権交代→大量の赤字国債の発行」とまったく同じ道を進んでいるよう見える。デフォルトとは、国家の破綻に他ならぬ。そうした危機的な状況を示す統計は、枚挙に暇がない。

9カ月連続で消費者物価指数が下落を続けるデフレの長期化、1年間で約4%も下がった名目雇用者報酬、5・7%と過去最高に達した失業率、20万人以上直面しているのは破滅的な。それである。経済が縮小すれば、給料が下がるだけです。日本経済は、明らかに縮小を始めている。

証券会社幹部)

経済オニチの鳩山政権に期待が持てないなら、企業

側が自ら努力するしか道はない。しかし、日本の技術を活かした商品・サービスを開発して新たな需要を掘り起こすこともせず、日本の経営者は価格（激安）競争にかまけている。政策研究大学院大学教授の黒川清氏が言う。

「いまの経営幹部が生きてきた右肩上がりの時代は、エンジニアが磨いた技術を使つた製品を米国に輸出することだけで成長できた。右肩下がりになつたいま、彼らは、何ら効果的な策を打てていません。

それどころか、この危機的状況にあつても、自分が定年するまで会社がもつてくれればいいと考えている経営幹部も多いのではない。『鎖国マインド』では、日本は世界の『ものづくりの部品工場』に成り下がってしまう。携帯電話、水処理技術の分野では実際にそした事態に突入している。

私が安倍内閣の特別顧問をしていたとき、『205

0年までにクリーンエネルギーと農産物の輸出国にならう』とビジョンを提案しても、役所は『できない』『無理です』と反応しなかつた。世界の需要が年間20%以上も伸びているヒートポンプ技術をまず世界に売り込むべし、と民間企業に言つても返事はうやむや。『何が何でもやる』といふアニマルスピリットを欠いたリーダーが多すぎます』そもそも日本は、世界に誇れる技術をいくつも抱えている。東レ経営研究所の産業経済調査部長・チーフエコノミストの増田貴司氏が言う。

水準ばかりです」
しかし、価格競争しか頭
にない経営者たちは、そんな
技術の源泉を投げ捨て始
めている。東京大学名誉教
授の畠村洋太郎氏が言う。
「日本企業はいま、技術開
発の努力を積み重ねてきた

欲しがつて いるものを作れ

定年間際の技術者を投げ捨てるようになると、そのまま退職させています。その人たちは韓国や中国に行き、技術指導をやっている。日本が育ててきた一番大事な人材が、日本を追いつく落とす力になってしまっているのです」

携帯電話は、世界の需要を見誤り、今では「ガラパゴス」と揶揄されている。日本はこの「坂の上の雲」からどう脱却したらいいのか、打つ手はないのだろうか。

東京大学イノベーションマネジメントスクール特任教授の妹尾堅一郎氏は「技術をビジネスに活かす知恵が必要だ」と言う。

「日本は確かに高い技術力を持つていますが、その売り方を知らない。企業の経営者も、政府の政策担当者や政治家も、日本企業は良い技術を開発しさえすれば売れるという30年以上前のビジネスモデルを信じこんでいるが、実はグローバル経済下ではこれは通用しないのです。

たとえば、アップルは『iPad』と『iTunes』という、『モノ』と『サービス』の相乗関係をもたらすビジネスモデルを作った。モノ(iPad)が売ればサービス(iTunes)が伸び、サービスが伸びればモノが売れるとい

上から江崎玲於奈、黒川
清、畠村洋太郎、浜矩子
の各氏



う仕掛けです。今や技術開発競争に加えて、ビジネスモデル開発競争をしなければならない。日本は、高度な技術や知的財産を使う「知」を伸ばしていくべきなのです。

デフレ脱却には、拡大を続ける中国・インドなど新興国市場での、日本企業の成長が欠かせない。前出・畠村氏は、その市場攻略に必要な「技術力の使い方」をこう語る。

「日本では従来、高品質で付加価値の高い、欧米の富裕層向けのものを作ることが、いいことだと思ってきました。しかし今後、新興国向けに売り出すためには、この概念から脱却しなければなりません。新興国が欲しがっているのは、もっと安価で、用途に合わせて使えるもの。色々な機能が付

いたりしているものは品質過剰になつているわけです。求められている価格で、高い品質と機能を備えた商品を提供することが、本当の技術なのに、そこに気づかない製造業が自滅しかけています。

その点、正しい対応を始めているのがパナソニックです。商品を日本で企画しで、新興国向けのものづくりを理解していない経営者諸氏は、参考にして欲しい

雨に変わる前に

そして、何より次世代を担う人材の育成が喫緊の課題だ。前出の黒川氏は「50歳以下の出る杭人材」に期待するという。

「自然科学分野でノーベル賞を取った日本出身の研究者は十数人いますが、そのうち東大を研究拠点にした受賞者は小柴昌俊氏しかいません。なぜか。東大内部

でステータスが高いのは、外に出すに内部で純粹培養された人材。結果、世界に出て競争することに消極的な、内向きの『ひ弱』な人材に育ちやすい。これでは、若い人の手本にならない。

日本の企業社会にも同じことが言えるでしょう。大企業に入つて、内部のポリ

ティクスばかりに腐心する

盛田昭夫さん、ホンダの本田宗一郎さん、松下の松下幸之助さん、ヤマト運輸の小倉昌男さんのような人材がもつともつと出てきて欲しい」

歴史をひも解けば、幕末期に開国、明治近代国家が誕生すると、欧米列強との技術力の差を眼前に突きつけられ、日本は富国強兵・殖産興業に一丸となつた。デフレ地獄からの脱出。時間は残されていない。すでに2010年度の大卒採用は大幅減が見込まれ、この4月に入社予定の新卒者たちに内定取り消しや出社見合せも予想される。失業者の増加がまた経済を縮小させ、自らの首を絞めていく。このままでは「坂の上の雲」は雨に変わるものも多い。

人がなんと多いことか。グローバル経済というのは、そんな時代に国民、国家が一体となって、欧米列強に近づこうとする「志」であった。いまの政財界をはじめとするこの国のリーダー達から失われてしまつたのは、この「志」に他ならない。「坂の上の雲」の秋山真之は、アメリカ留学の際に、「がいじやのう」すなわち『すごいな』と驚いた直後に、すぐさまにそれを超えてやろうと考えた。圧倒されるだけでなく、それを超えてやろうという志を抱いたわけです。いまの日本にも、こう意気込む人材を期待したい」(前出・妹尾氏)